

Check-list: du besoin financier au financement

Des risques financiers sont associés aux activités internationales. C'est la raison pour laquelle une planification intelligente des finances est essentielle. Les points suivants doivent faire partie des réflexions.

Besoin financier											
<input type="checkbox"/>	<p>Déterminez le besoin financier pour le mandat international prévu. Il faut tenir compte de l'ensemble des coûts supplémentaires engendrés par l'activité internationale:</p> <table border="0"> <tr> <td> <p>Coûts supplémentaires pour le lancement de l'activité</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Coûts d'information ■ Frais de déplacement <p>Couverture des risques</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Assurances <p>Développement/achat/production</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Autorisations ■ Achat et production de marchandise ■ Investissements de production </td> <td> <p>Distribution</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Transport ■ Marketing ■ Canaux de distribution ■ Stockage <p>Financement</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Compensation des délais de paiement </td> </tr> </table>	<p>Coûts supplémentaires pour le lancement de l'activité</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Coûts d'information ■ Frais de déplacement <p>Couverture des risques</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Assurances <p>Développement/achat/production</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Autorisations ■ Achat et production de marchandise ■ Investissements de production 	<p>Distribution</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Transport ■ Marketing ■ Canaux de distribution ■ Stockage <p>Financement</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Compensation des délais de paiement 								
<p>Coûts supplémentaires pour le lancement de l'activité</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Coûts d'information ■ Frais de déplacement <p>Couverture des risques</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Assurances <p>Développement/achat/production</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Autorisations ■ Achat et production de marchandise ■ Investissements de production 	<p>Distribution</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Transport ■ Marketing ■ Canaux de distribution ■ Stockage <p>Financement</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Compensation des délais de paiement 										
Liquidités											
<input type="checkbox"/>	<p>Déterminez à quel moment vous avez besoin de quelles liquidités pour votre activité internationale. A l'aide d'une planification de liquidités, confrontez toutes les dépenses et recettes anticipées. Définissez le type, le montant et le moment. Il faut prendre en compte</p> <p>Recettes et dépenses</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Frais fixes: quand sont dus quels frais fixes (p. ex. loyer, salaires, primes d'assurance, paiements d'intérêts, remboursement de crédits, etc.)? ■ Frais variables: quand sont dus quels frais variables (p. ex. achat de matériel, frais de déplacement, frais de transport, etc.)? ■ Créanciers: dans combien de temps dois-je avoir réglé quelles dettes auprès des fournisseurs? ■ Débiteurs: quand mes clients paient-ils quelles factures (selon les prévisions)? 										
<input type="checkbox"/>	<p>Sur base de la planification des liquidités, définissez si et à quel moment vous avez besoin de liquidités supplémentaires, et réfléchissez si vous pouvez les réunir vous-même ou si vous devez vous les procurer auprès d'un tiers.</p> <p>Instruments</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Garantie de «bonds» ■ Crédit de fabrication ■ etc. 										
Couverture des risques											
<input type="checkbox"/>	<p>Déterminez quels risques ci-dessous s'appliquent à votre activité internationale. Évaluez quels risques vous pouvez supporter vous-même et lesquels vous devez faire assurer à quelle hauteur et avec quels instruments.</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="width: 50%;">Risque</th> <th style="width: 50%;">Instruments</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>■ Risque économique</td> <td>paiement anticipé ou échelonné, lettre de crédit, encaissement documentaire, assurance de crédit</td> </tr> <tr> <td>■ Risque de transport</td> <td>incoterms, assurance transport</td> </tr> <tr> <td>■ Risque du pays (risque politique)</td> <td>assurance de crédit à l'exportation</td> </tr> <tr> <td>■ Risque de change</td> <td>instruments de couverture de change par une banque</td> </tr> </tbody> </table>	Risque	Instruments	■ Risque économique	paiement anticipé ou échelonné, lettre de crédit, encaissement documentaire, assurance de crédit	■ Risque de transport	incoterms, assurance transport	■ Risque du pays (risque politique)	assurance de crédit à l'exportation	■ Risque de change	instruments de couverture de change par une banque
Risque	Instruments										
■ Risque économique	paiement anticipé ou échelonné, lettre de crédit, encaissement documentaire, assurance de crédit										
■ Risque de transport	incoterms, assurance transport										
■ Risque du pays (risque politique)	assurance de crédit à l'exportation										
■ Risque de change	instruments de couverture de change par une banque										
Finanzierung											
<input type="checkbox"/>	<p>Si un financement à moyen ou long terme de l'activité internationale est nécessaire, clarifiez les questions suivantes:</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Pendant combien de temps ai-je besoin des fonds? ■ Avec quels instruments est-ce que je peux financer l'activité internationale? ■ Quelles conditions-cadres s'appliquent (coûts auxiliaires de financement/d'intérêts)? ■ Comment s'organisent les modalités de remboursement? <p>Instrumente</p> <table border="0"> <tr> <td>■ Crédit fournisseur</td> <td>■ Garantie bancaire</td> <td>■ Affacturage à forfait</td> <td>■ etc.</td> </tr> <tr> <td></td> <td>■ Affacturage</td> <td>■ Leasing</td> <td></td> </tr> </table>	■ Crédit fournisseur	■ Garantie bancaire	■ Affacturage à forfait	■ etc.		■ Affacturage	■ Leasing			
■ Crédit fournisseur	■ Garantie bancaire	■ Affacturage à forfait	■ etc.								
	■ Affacturage	■ Leasing									