

## Lista di controllo: come riconoscere i segnali di rottura

Quando le piccole imprese collaborano vale la pena verificare regolarmente che non vi siano segnali di rottura. Infatti, è più semplice risolvere i conflitti allo stadio iniziale.

### 1. Segnali di rottura sul piano interpersonale

<input type="checkbox"/>	Il rapporto tra i partner è freddo (ad esempio: nessun saluto amichevole quando ci si incontra)?
<input type="checkbox"/>	Si parla male di uno o più partner di cooperazione (ad esempio: «non è disposto a scendere a compromessi»)?
<input type="checkbox"/>	Aumentano i reclami su uno o più partner?
<input type="checkbox"/>	I reclami sono condivisibili?
<input type="checkbox"/>	Vi sono partner che vengono esclusi dalle discussioni?
<input type="checkbox"/>	I partner hanno l'impressione che altri traggano maggiore beneficio dalla cooperazione rispetto a loro stessi?
<input type="checkbox"/>	Vi sono partner di cooperazione che violano regolarmente le leggi stabilite e non scritte della cooperazione (ad esempio non si presentano puntualmente alle riunioni)?
<input type="checkbox"/>	Si utilizzano espressioni negative che riguardano la cooperazione (ad esempio «non ha alcun senso» o «non ho assolutamente tempo per questo»)?

### 2. Segnali di rottura sul piano organizzativo

<input type="checkbox"/>	Vi sono partner che non forniscono le proprie prestazioni nella quantità e nella qualità concordata e/o nei tempi stabiliti?
<input type="checkbox"/>	Vi sono partner che si impegnano sotto la media o a malapena per il progetto di cooperazione?
<input type="checkbox"/>	La ripartizione dei compiti, delle spese o dei profitti non è più così chiara come all'inizio?
<input type="checkbox"/>	Vi sono cambiamenti sul mercato che preoccupano i partner di cooperazione (ad es. crollo della domanda, nuove tecnologie)?
<input type="checkbox"/>	Vi sono partner che comunicano il proprio impegno nella rete verso l'esterno in modo insufficiente o solo in segreto?
<input type="checkbox"/>	Vi sono partner non più convinti che l'obiettivo della cooperazione possa essere raggiunto entro il termine definito?
<input type="checkbox"/>	La stima nei confronti della cooperazione risulta attenuata nei partner di cooperazione?

## Gestione delle piccole imprese

Pubblicato da PostFinance in collaborazione con KMU-HSG.