

Lista di controllo Business plan

Quali elementi non dovrebbero mai mancare in un business plan?

<input type="checkbox"/>	Management Summary Idea imprenditoriale, strategia, prestazioni, team, fabbisogno finanziario ecc., 1–2 pagine
<input type="checkbox"/>	Descrizione dell'azienda Nascita, situazione attuale ecc.
<input type="checkbox"/>	Servizi, prodotti e tecnologie Descrizione dei servizi di mercato, dei vantaggi per i clienti, delle esigenze dei clienti e dei prodotti concorrenti
<input type="checkbox"/>	Mercati Panoramica del mercato (analisi di mercato, struttura della clientela, motivazioni all'acquisto), la propria posizione di mercato (settori, clienti target, canali di vendita), valutazione del mercato (tendenze, crescita, barriere all'ingresso)
<input type="checkbox"/>	Concorrenza Imprese e prodotti concorrenti (posizione di mercato, punti deboli e di forza, assortimento, caratteristiche, prestazioni complementari)
<input type="checkbox"/>	Marketing/attuazione dell'idea imprenditoriale sul mercato Segmenti di mercato (mercati target e gruppi di clienti), elaborazione del mercato (vendita, pubblicità/eventi, attività promozionali, distribuzione), configurazione delle prestazioni (politica relativa all'assortimento, ai prodotti, ai servizi e ai prezzi), obiettivi legati al fatturato
<input type="checkbox"/>	Sede/produzione/amministrazione Sede (vantaggi e svantaggi), produzione (propria o di terzi, acquisto di merci e materiali), amministrazione (struttura/organizzazione)
<input type="checkbox"/>	Gestione e organizzazione Team aziendale (curriculum, responsabilità, retribuzione, abilità)
<input type="checkbox"/>	Analisi dei rischi Rischi interni (gestione, produzione, marketing, finanze), rischi esterni (economici, ambientali, legali e sociali)
<input type="checkbox"/>	Pianificazione finanziaria Pianificazione finanziaria a breve e lungo termine

Nota: su startups.ch trovate un modello di business plan con consigli e spiegazioni dettagliate

pi – Gestione della piccola impresa

Publicato da PostFinance in collaborazione con KMU-HSG