

## Check-list: financement externe

Cette check-list passe en revue les avantages et les inconvénients des différents instruments de financement externe.

Avantages	Inconvénients
<b>■ Prêts de tiers (famille, amis, autres)</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Conditions souvent avantageuses</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Risques de disputes</li> </ul>
<b>■ Prêt participatif</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Contournement des intermédiaires financiers traditionnels (banques)</li> <li>■ Opération relativement simple</li> <li>■ Taux d'intérêt parfois plus avantageux qu'avec les banques</li> <li>■ Adapté aux crédits de faible montant</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Mêmes considérations de viabilité financière qu'avec les banques</li> <li>■ En fonction des plateformes, réactions imprévisibles du public et échec potentiel du financement</li> </ul>
<b>■ Capital mezzanine</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Aucune garantie à fournir</li> <li>■ Amélioration éventuelle de la solvabilité si un investissement en fonds propres est envisagé</li> <li>■ Préservation des liquidités</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Relativement coûteux du fait de frais financiers plus élevés liés à la prime de risque</li> <li>■ Opération relativement fastidieuse</li> </ul>
<b>■ Financement par prise de participation</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Pas d'intérêts à payer</li> <li>■ Aucune garantie à fournir</li> <li>■ Amélioration de la solvabilité grâce à l'augmentation des fonds propres</li> <li>■ Préservation des liquidités</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Attribution d'une part des bénéfices, ainsi que d'un éventuel droit de regard, aux bailleurs de fonds</li> </ul>
<b>■ Affacturage</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Augmentation du financement en fonction du chiffre d'affaires</li> <li>■ Pas de délai d'attente des paiements des clients</li> <li>■ Augmentation des liquidités</li> <li>■ Gestion professionnelle des débiteurs</li> <li>■ Intéressant aussi quand les temps sont durs</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Commissions d'affacturage réduisant d'autant le montant des factures</li> <li>■ En général, obligation de réaliser un chiffre d'affaires minimal</li> <li>■ N'est pas disponible pour toutes les entreprises ni toutes les branches</li> <li>■ Dépendance à l'égard du prestataire d'affacturage</li> <li>■ En cas de prestation complète, <b>cession</b> ouverte mal acceptée par certains clients</li> </ul>
<b>■ Leasing</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Acquisition de biens sans recours aux fonds propres ou à un crédit</li> <li>■ En principe, obtention d'équipements modernes grâce à l'option de remplacement contractuelle</li> <li>■ Liquidités préservées et donc capacité de paiement accrue</li> <li>■ Aucune garantie à fournir</li> <li>■ Pas d'impact sur le bilan</li> <li>■ Redevances de leasing fiscalement déductibles</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Parfois plus cher qu'un crédit en raison du coût élevé des redevances</li> <li>■ Impact négatif sur le bilan en cas de résiliation anticipée</li> <li>■ Forte dépendance envers la société de leasing et donc flexibilité limitée</li> </ul>