

Checkliste für KMU: Jahresabschluss 2025 und Planung 2026

Diese Checkliste hilft, damit im Jahresendspurt nichts vergessen geht und das neue Jahr erfolgreich startet.

Hinweis:

Die Liste ist nicht abschliessend und kann je nach Branche und Unternehmensgrösse ergänzt werden.



Abschluss und Buchhaltung

Alle relevanten Unterlagen für das Treuhandbüro bereitlegen
Prüfen, ob sämtliche Geschäftsvorfälle bis 31. Dezember 2025 erfasst sind
Bank- und Kassakonten abstimmen und die entsprechenden Belege bereitstellen
Übersicht über offene Kundenguthaben und unbezahlte Lieferantenrechnungen erstellen
Offene Kundenguthaben prüfen und säumige Zahlungen konsequent mahnen
Zahlungen an Lieferanten planen und Skonti, wo möglich, nutzen
Sicherstellen, dass alle Sozialversicherungs- und Steuerunterlagen vollständig sind
(AHV, UVG, BVG, Lohnausweise, MWST-Abrechnung)



Projekte und Verkauf

Laufende Projekte abschliessen und korrekt abrechnen Letzte Umsatzpotenziale nutzen – etwa durch Weihnachtsgeschäft, Ausverkauf oder andere gezielte Marketingaktionen



Liquidität und Zahlungsplanung

Geschäftsjahr 2025 bewerten und Bilanz zu Erfolgen und Herausforderungen ziehen Cashflow analysieren und sicherstellen, dass genügend Mittel für Steuern, Rechnungen, 13. Monatslohn und Boni vorhanden sind Ausreichend Liquidität für das erste Quartal 2026 reservieren Weiterbildungen im Team planen Nachfolge- oder Vertretungsregelungen überprüfen Wachstums- oder Innovationsprojekte für 2026 definieren

Mehr zum Thema Liquidität steuern | Mehr zum Thema Liquidität anlegen



Planung und Strategie

Realistisches Budget 2026 mit unterschiedlichen Szenarien erstellen
Strategische Ziele definieren und Massnahmen zur Effizienzsteigerung priorisieren
Wirtschaftliche Lage (Wechselkurs, Inflation, Energiepreise) analysieren und Risiken bewerten
Investitionen in Infrastruktur, Digitalisierung und Nachhaltigkeit planen
Wiederkehrende Aufgaben automatisieren, um Abläufe zu vereinfachen und Ressourcen zu sparen



Mitarbeitende und Organisation

Jahresgespräche führen und Ziele für 2026 vereinbaren Ferien, Einsatzzeiten sowie Zusatz- oder Saisonkräfte planen Lohnrunden und Bonuszahlungen transparent kommunizieren Sich beim Team für den Einsatz bedanken und Motivation sowie Zusammenhalt fördern



Kunden und Geschäftspartner

Kontakte pflegen und sich bedanken Konditionen für 2026 verhandeln



Rechtliches und Administration

Verträge mit Lieferanten, Dienstleistern und Partnern auf Laufzeiten, Kündigungsfristen und Konditionen überprüfen Handelsregistereintrag aktualisieren, falls sich Unternehmensform, Sitz oder Geschäftsführung ändern Versicherungen auf Deckung, Prämien und mögliche Anpassungen prüfen Datenschutz und IT-Sicherheit kontrollieren – insbesondere bei Kundendaten Lizenzen und Software-Abonnemente erneuern, um Unterbrüche zu vermeiden

